

INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL / ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

NIVEAU DE FORMATION REQUIS : BAC +5

AU QUOTIDIEN •

- Il (elle) contribue à la stratégie commerciale de son entreprise ainsi qu'à l'évolution des produits et à la communication auprès des clients.
- En effet, la commercialisation de produits ou de matériels utilisés en chimie nécessite des spécialistes de la chimie pour répondre au mieux aux besoins des clients, les conseiller, les former et leur apporter un suivi.

QUALITÉS REQUISES

- Avoir une double compétence scientifique/technique et commerciale.
- Ce métier implique des qualités importantes de communication, de négociation et d'anticipation et d'avoir un sens aigu des délais.

LIEUX DE TRAVAIL

Dans les entreprises commerciales ou de production industrielle (chimie, parachimie, agrochimie, agroalimentaire, électronique, textile, pétrole, métallurgie, sidérurgie, mécanique, automobile, nucléaire...).

SALAIRE MENSUEL MOYEN* (ANNÉE 2015)

Débutant: 2200-2500 € net + primes éventuelles

* le salaire moyen mensuel, est le salaire annuel divisé par 12

QUELLE FORMATION ?

Peut évoluer vers un poste de responsable d'un secteur commercial ou des achats.

ET APRÈS

Evolution possible vers des fonctions à plus haute responsabilité en production tel que responsable de production. ou vers des métiers de l'hygiène, la sécurité, l'environnement, de la logistique, du commercial...

POUR EN SAVOIR PLUS •

Consulter dans Mediachimie, la fiche métier détaillée :
www.mediachimie.org/fichemetier/ing%C3%A9nieur-technico-commercial-attach%C3%A9-technico-commercial-hf